

**ДИНАМИКА РАЗВИТИЯ ЛИЗИНГОВОГО РЫНКА В РК****Рахимова Г.А.***К.э.н., асс. профессор***Тюлегенова А.Т.***Магистр финансов***Базылжанова А.С.***Магистр экономики**Казахстан, Нур-Султан,**Университет «Туран-Астана»**Казахстан, Кокшетау,**Кокшетауский государственный**университет им. Ш. Уалиханова*DOI: [10.31618/nas.2413-5291.2020.2.54.196](https://doi.org/10.31618/nas.2413-5291.2020.2.54.196)**Abstract**

This article discusses the development of leasing as an additional source of financing in the economy as a whole, in the healthcare system in particular.

The main attention is paid to the activities of three large organizations involved in leasing, including in the field of healthcare. The leasing mechanism for private companies and state organizations is considered. As an alternative to budget and private financing, leasing through public-private partnerships is considered.

**Keywords:** leasing, budget, financing, public-private partnership, market, agriculture, healthcare.

Проведенные исследования свидетельствуют, что пристальное внимание к развитию лизинговых услуг в республике не смогло разрешить ряд назревших острых проблем развития лизинга в отраслях экономики.

В Республике Казахстан объем лизинговых сделок составляет менее 1 % от ВВП, а в России, например, около 4,7 % от ВВП. На сегодняшний день лизинговые услуги в стране предоставляет 21 лизинговая компания. Три из них занимают большую часть рынка - АО «КазАгроФинанс», «БРК-Лизинг», АО «КазМедТех». Все эти структуры принадлежат государству [1].

Степень обеспеченности аграрных предприятий техникой по регионам остается низкой. За последние пятнадцать лет произошло значительное снижение количества сельскохозяйственной техники: тракторов – на 81,1%, зерноуборочных комбайнов - на 77,4%, кукурузоуборочных, картофелеуборочных – на 88,0%. На сегодняшний день уровень изношенности тракторного парка составляет 80%.

Среди лизинговых компаний выделяются АО «КазАгроФинанс», которое на основе мониторинга в течение ряда последних лет занимается оказанием услуг по финансовому лизингу сельскохозяйственной техники на территории Казахстана. Источником финансирования является государственный бюджет, предлагающий ресурсы по низкой процентной ставке (2-3%), что обеспечивает возможность финансирования лизингополучателей в среднем под 7-8% годовых, сроком до семи лет при выплате лизинговых платежей один раз в год.

С целью охвата всех регионов республики, нуждающихся в обновлении машинно-тракторного парка, созданы областные филиалы и представительства. За период своего существования акционерное общество стало одной из самых крупных лизинговых компаний в Казахстане. В настоящее время компанией

размещено в лизинг более 5300 ед. сельскохозяйственной техники.

Для решения задач развития регионов, поставленных Правительством РК, БРК-лизинг сконцентрировала свою деятельность на обновлении транспортной инфраструктуры.

Одним из основных направлений деятельности компании стала деятельность с местными органами. Это позволило внести большой вклад в развитие инфраструктуры регионов без дополнительных бюджетных вливаний, повышая качество предоставляемых людям услуг.

К программе обновления автобусного парка добавились совместные с Акиматами областей и городов программы по обновлению коммунальной, пожарной техники, парка полицейских машин, санитарного транспорта.

Итогом работы стало приобретение через лизинговое финансирование шестьсот семидесяти пяти автобусов, пятидесяти единиц коммунальной спецтехники, десяти единиц пожарной техники, передано ста девяти полицейских машин. В настоящее время начата работа по обновлению санитарного транспорта, в результате которой планируется обновить более восьмисот единиц скорых машин во всех регионах страны. Немаловажным является то, что вся приобретаемая техника является отечественной.

В 2019 году продолжена работа по снижению изношенного парка вагонов, тракторов и комбайнов, совершенствованию авиации региона, в рамках которой обновлено девяносто один пассажирских и тридцать грузовых вагонов, два воздушных суда, профинансировано четыреста тринадцать специальных транспортных средств отечественного производства, больше двухсот семидесяти единиц тракторов и комбайнов.

В сфере обрабатывающей промышленности данная компания продолжает работу по обновлению и модернизации основных фондов

предприятий. В 2019 году профинансированы проекты на общую сумму финансирования порядка сорока семи млрд тенге, в том числе такие проекты, как «строительство завода по производству легковых автомобилей Hyundai в Казахстане», «увеличение мощности комплекса по производству колёс для железной дороги», «завод по производству силовых трансформаторов в г. Шымкент», «приобретение линии по производству и пакетированию молока для расширения мощностей молочного завода в г. Петропавловск», «приобретение производственного оборудования для завода в с. Байсерке» (производство мороженого).

По направлению Зеленой экономики и возобновляемых источников энергии БРК-Лизинг профинансировал проекты на сумму более двадцати трех млрд тенге. Это и строительство солнечной электрической станции 100 МВт в районе города Капшагай Алматинской области, и строительство ветровой электростанции «Астана Expo-2017» мощностью 100МВт для преобразования энергии ветра (Первый и второй пусковой комплекс на 50 МВт).

Основным событием 2019 года является повышение кредитного рейтинга агентством «Moody's Investors Service» с Ba3 до Ba2. Это отражает устойчивые показатели прибыльности, уровень ликвидности и качества активов БРК-Лизинг, а также подтверждает верность выбранной стратегии развития лизинга в качестве эффективного канала привлечения инвестиции в экономику.

В 2019 году сформирован достаточный капитал для дальнейшей работы компании и реализации поставленных задач в качестве среднесрочной перспективы. С целью снижения долговой нагрузки произведено полное досрочное

погашение займа в республиканский бюджет займа по направлению развития текстильной промышленности.

С целью расширения списка потенциальных лизингополучателей, обеспечения доступности предоставляемых услуг в 2019 году отменены тарифы в рамках осуществления лизинговой деятельности.

В целом в текущем году направлено в экономику больше сто пятьдесят млрд тенге, в результате которого лизинговый портфель по итогам года ожидается на уровне более трехсот млрд тенге. [2]

АО «Казтехмед» является разработчиком комплексного подхода по оснащению медицинской техникой сферы здравоохранения и обладает исключительным правом на созданный объект интеллектуальной собственности, подтверждаемый Свидетельством о внесении сведений в Государственный реестр прав на объекты, охраняемые авторским правом № 246 от 22.10.2018 года.

Видом деятельности данной организации в соответствии с документами является в том числе лизинг медицинского оборудования.

Как видно из рисунка 8 в лизинговой сделке для частных организаций здравоохранения участвуют три стороны. Это АО «КазМедТех», организация здравоохранения и специализированный поставщик.

Согласно данной схемы запрос на приобретение оборудования в лизинг отправляется специализированному поставщику, который взамен направляет акцепт. Далее поставщик поставляет медицинскую технику (МТ) организации здравоохранения.



Рисунок 8 – Механизм лизинга для частных организаций здравоохранения

От организации здравоохранения в АО «КазМедТех» направляется заявка, а оттуда - договор финансового лизинга [3].



Рисунок 9 – Механизм лизинга для государственных организаций здравоохранения

Как видно из рисунка 9 в лизинговой сделке для государственных организаций здравоохранения участвуют пять сторон. Это АО «КазТехМед», организация здравоохранения, поставщик, министерство здравоохранения и ТОО «СК-Фармация».

Таблица 5

**Долгосрочная торговая и прочая дебиторская задолженность (тыс.тенге)**

Показатель	2017 г.	2018 г.	Отклонения (+,-)
Долгосрочная дебиторская задолженность	1796264,7	891243,5	-905021
Основной долг по лизинговым платежам*			
<b>ИТОГО</b>	<b>1796264,7</b>	<b>891243,5</b>	<b>-905021</b>

\*- долгосрочная дебиторская задолженность включает долгосрочную часть дебиторской задолженности по медицинской технике, предоставленной в лизинг

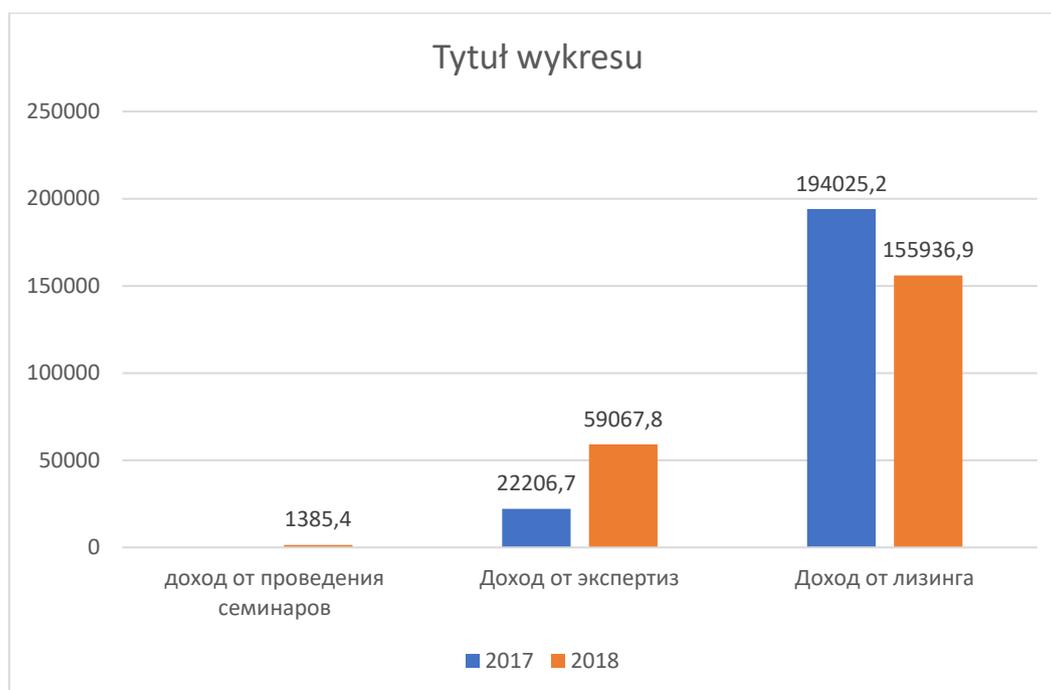
Данные таблицы 5 можно увидеть, что долгосрочная дебиторская задолженность включает долгосрочную часть дебиторской задолженности по медицинской технике,

предоставленной в лизинг. Хотя она в 2018 году по сравнению с 2017 годом уменьшилась на 905021 тыс.тенге, она имеется и при этом сумма немалая.

Таблица 6

**Краткосрочная дебиторская задолженность (тыс.тенге)**

Показатель	2017 г., тыс.тенге	Уд.вес, %	2018 г., тыс.тенге	Уд.вес, %	Отклонения (+,-)
Краткосрочная дебиторская задолженность по лизинговым платежам	1657309	97,1	1568428	97,9	-88881
Задолженность по претензиям	44091	2,6	29547	1,8	-14544
Прочая краткосрочная дебиторская задолженность (пеня по страховке)			193		193
Прочая дебиторская задолженность (банковская гарантия)	4657	0,3	4657	0,3	0
<b>Итого</b>	<b>1706057</b>	<b>100</b>	<b>1602825</b>	<b>100</b>	<b>-103232</b>



*Рисунок 10 – Выручка от основной деятельности АО «Казтехмед» за 2017-2018 гг, тыс.тенге*

Таблица 6 показывает, что в общей сумме краткосрочной дебиторской задолженности 97 % занимает краткосрочная дебиторская задолженность по лизинговым платежам. Данный показатель занимает основную долю, но и в 2018 году по сравнению с 2017 годом увеличился на 0,8 %

Доход от лизинга АО «Казтехмед» в 2018 году по сравнению с 2017 годом снизился на 38088,3 тыс.тенге и составил 155936,9 тыс.тенге [4-5].

Доход от проведенных экспертиз увеличился 36861,1 тыс.тенге или 166 % и составил 59067,8 тыс.тенге.

Таким образом деятельность организаций, занимающихся лизингом в стране показывает, что их деятельность обусловлена, в основном, неблагоприятным состоянием оборудования, к примеру, морально устаревшее оборудование, низкая эффективность применения данного

оборудования, слабая материальная база и т.п., необходимостью постоянного обновления техники и оборудования.

Лизинг в стране находит поддержку как у государства, так и у бизнеса. На сегодняшний день, когда Президентом РК в рамках реализации «Плана нации – 100 конкретных шагов» определено развитие частной медицины, необходимо больше внимания уделять государственно-частному партнерству как инструменту развития инфраструктуры здравоохранения.

#### Список использованной литературы

- 1 [www.kursiv.kz](http://www.kursiv.kz)
- 2 [www.kdbl.kz](http://www.kdbl.kz)
- 3 Ешимова Д.А., Кобетов А.О., Цыганов А.И. Действующая схема закупа медицинской техники//Вестник КазЭУ. – Алматы, 2017
- 4 [www.capital.kz](http://www.capital.kz)
- 5 [www.kmtlc.kz](http://www.kmtlc.kz)