

работе с более критическими для бизнеса позиции, что принесет быстрые результаты и прибыль компании. Распределение вакансий между рекрутерами должен быть равномерным и адекватным нагрузке работника.

Следующая рекомендация заключается в том, чтобы усовершенствовать используемые функции веб-системы отслеживания заявителей CATS. Введение новых разделов должно увеличить эффективность использования автоматизированной системы отслеживания активности кандидатов, помочь лучше отслеживать этапы отбора и на каком из них самая большая затрата времени, сделать выводы и разработать систему решений для уменьшения времени на закрытие вакансий.

Литература:

1. Кичко І. Інноваційні методи підбору та оцінки персоналу / І. Кичко, О. Горбачова // Проблеми і перспективи економіки та управління. – 2017. – № 2 (10). – С. 7-14.

2. Федорова А.С. Сучасні проблеми у процесі відбору та найму персоналу в організації / А.С.

Федорова, В.І. Бокій // Вісник КНУТД. – 2014. – №1. – С. 187-193.

3. Назарова Г.В. Технології підбору персоналу на базі сучасних програмних продуктів / Г.В. Назарова // Вісник Донбаської державної машинобудівної академії. – 2012. – № 1. – С. 162-165.

4. Шипуліна В.О. Новітні підходи до залучення кадрових ресурсів / В.О. Шипуліна, О.В. Каспрук // Вісник Хмельницького національного університету. – 2012. – № 3. – Т. 2. – С. 111-117.

5. Мальбе В.В. Професійний підбір кадрів як запорука успішної діяльності підприємства / В.В. Мальбе, А.В. Холодницька // Науковий огляд. – 2017. – № 4 (36). – С. 12-18.

6. Глазунова О.Г. Модель підготовки майбутнього ІТ фахівця в університетах аграрного профілю в умовах глобалізації та євроінтеграції / О.Г. Глазунова // Вісник Національного університету оборони України. – 2014. – №5 (42). – С. 36-42.

7. Орлова О.М. Особливості управління персоналом в ІТ-сфері / О.М. Орлова // Науковий вісник Ужгородського національного університету. – 2017. – Вип. 11. – С. 117- 120.

ЕДИНАЯ СИСТЕМА ТАРИФНЫХ ПРЕФЕРЕНЦИЙ В ЕВРАЗИЙСКОМ ЭКОНОМИЧЕСКОМ СОЮЗЕ

Глекова Виктория Викторовна

кандидат эк. наук

ГБОУ ВО Московской области «Технологический университет

Имени дважды Героя Советского Союза, лётчика-космонавта А.А.Леонова»

г.о. Королёв

Москаленко Оксана Александровна

кандидат эк. наук

ГБОУ ВО Московской области «Технологический университет

Имени дважды Героя Советского Союза, лётчика-космонавта А.А.Леонова»

г.о. Королёв

UNIFIED SYSTEM OF TARIFF PREFERENCES IN THE EURASIAN ECONOMIC UNION

Glekova Viktoria Viktorovna

PhD in economics sciences,

LEONOV Moscow Region "University of technology»,

Korolev

Moskalenko Oksana Aleksandrovna

PhD in economics sciences

LEONOV Moscow Region "University of technology»,

Korolev

Аннотация

Таможенно-тарифное регулирование реализуется всеми государствами мира при реализации внешнеэкономической деятельности. Методы и инструменты, применяемые странами напрямую влияют на их экономическое благополучие и становление. Выбор метода таможенно-тарифное регулирования зависит от проводимой государственной политики страны и является актуальной при участии государств в таможенных союзах и объединениях.

Abstract

Customs and tariff regulation is implemented by all countries of the world in the implementation of foreign trade activities. The methods and tools used by countries directly affect their economic well-being and development. The choice of the method of customs and tariff regulation depends on the state policy of the country and is relevant when States participate in customs unions and associations.

Ключевые слова: таможенное регулирование, таможенно-тарифное регулирование, государственное регулирование, тарифные преференции, Евразийский экономический союз, льготы.

Keywords: customs regulation, customs and tariff regulation, state regulation, tariff preferences, the Eurasian economic Union, benefits.

Внимание к исследованию выбранной темы обусловлено тем, что регулярно происходит расширение внешнеэкономических связей Российской Федерации. Начиная с 2018 года развиваются экономические взаимоотношения в рамках Евразийского экономического союза (ЕАЭС), который рассматривается в качестве объединения стран: Российская Федерация, Республика Беларусь, Кыргызская Республика, Республика Армения и Республика Казахстан. Стратегической ориентировкой на внешнеторговую деятельность Российской Федерации считается та, которая бы привела к эффективному сотрудничеству в рамках Евразийского экономического союза. Проблема достаточно важная, поскольку она заключается в предоставлении таможенно-тарифных преференций, и связана на данный момент с ростом количества товаров, которые импортируются на таможенную территорию Российской Федерации после создания Евразийского экономического союза. В конкретных, заранее установленных условиях применение, в отношении товаров, таможенно-тарифных преференций должно сопровождаться с высокой степенью контроля.

У каждой страны в условиях глобализации и международных экономическо-хозяйственных связей активно развивается внешнеэкономическая деятельность. Все возможные факторы, которые могли бы повлиять на развитие внешнеэкономической деятельности, разделяют на внешние факторы и внутренние факторы. Под внешними факторами, которые влияют на развитие внешнеэкономической деятельности понимаются силы, расставленные на международной арене, межнациональная политика, правовые юридические нормы регулирования внешней экономики. Под внутренними же факторами, которые также влияют на развитие внешнеэкономической деятельности понимаются внутренние экономические силы, внутренняя политика государства, духовные и нравственные ценности, потенциалы страны: экономический; военный; научный и другие. Ресурсы страны тоже определяют внутренние факторы: природные; географические; демографические; материальные [3].

Можно утверждать о том, что в корнях своего становления таможенно-тарифные преференции были инструментом по регулированию экономических взаимоотношений по отношению к колониям и метрополиям в целях формирования экономических прав колоний на внешнем рынке товаров и услуг. Для колоний и метрополий таможенно-тарифные преференции выступали в роли катализатора развития производства. В двадцатом веке принцип по которому

предоставлялись таможенно-тарифные преференции приобрел более широкое распространение. В настоящее время участники внешнеторговой деятельности обширно применяют различные привилегии, основанные на оплате импортных и других таможенных платежей. Основные элементы регулирования подразумевает под собой определенный перечень методов и инструментов, направленных на регулирование внешнеэкономической деятельности за счет осуществления применения таможенных пошлин, правил и процедур. В рамках эффективного применения данной функции возникают таможенно-тарифные взаимоотношения. Под характерными чертами таможенно-тарифных правоотношений понимаются такие аспекты как денежный характер отношений, организация которых возлагается на таможенные органы государства [1]. В современных реалиях таможенно-тарифная поддержка государством внешнеторговой деятельности обусловлена необходимостью финансирования стратегически, с экономической точки зрения, важных отраслей и секторов экономики страны. Необходимость повышения конкуренции между стратегически важными отраслями и секторами экономики страны обуславливается тем, что конкуренция способствует прогрессу. Льготный или преференциальный режим влияет на расширение и развитие экономики при осуществлении государством внешнеторговой деятельности. Финансовая необходимость тарифных преференций обуславливается в содействии по расширению внутреннего рынка экономически развитого государства, сотрудничая с более слабым в экономическом плане торговым партнером. Исходя из вышесказанного, во внешнеторговой политике у определенной группы государств получила обширное распространение практика, которая основывается на предоставлении таможенно-тарифных преференций по отношению к товарам или продукции, которые происходят и ввозятся из наименее развитых, по отношению к ним государствам. Кроме того, за прошедшие годы была наращена практика и опыт по применению общих преференций, по обнулению безнадежных долгов, относящиеся к наименее развитым и развивающимся странам.

Федеральный закон Российской Федерации №164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» включает основные базовые особенности государственного регулирования внешнеторговой деятельности. Он выделяет два пути государственного регулирования внешнеторговой деятельности – таможенно-тарифное регулирование и нетарифное регулирование, причем в целях регулирования внешней торговли

продукцией, в числе которой продукция, предназначенная для защиты внутреннего рынка Российской Федерации и поощрения прогрессивных структурных видоизменений в экономической сфере, основываясь на международных договорах и актах государств-членов Евразийского экономического союза и законодательством Российской Федерации определяются импортные и экспортные таможенные пошлины [1]. Главными сигналами к улучшению состояния финансовой и экономической систем Российской Федерации в ближайшей перспективе должны стать изменения в структуре самой экономики и пересмотр финансовой и кредитной, а также фискальной и бюджетной политики государства. Причем, учитывая их зависимость друг от друга, такие мероприятия должны носить точечный и избирательный характер, который будет ориентирован, в первую очередь, на первостепенные отрасли национального хозяйства.

Смысл приведенной таможенно-тарифной преференции заключается в том, что, например, на таможенную территорию Российской Федерации поступают комплектующие и части для производства определенной техники по заниженным ставкам Единого таможенного тарифа, далее после сборки техники, автомобиля, он беспошлинно транспортируется на таможенную территорию другой страны-участницы Евразийского экономического союза. Чтобы иметь возможность по применению льготы корпорации и компании должны соблюдать ряд поставленных условий, например, условий технического характера, экологической безопасности и прочих [8]. Выделенная льгота предназначена для того, чтобы обеспечить возможность по содействию в развитии отечественного, национального автомобилестроения и распространения использования транспортных средств, которые предполагают промышленную сборку на таможенной территории Евразийского экономического союза.

Преференции, предоставляемые в отношении оборудования, сырья, комплектующих и запасных частей в целях последующего привлечения их в инвестиционные проекты. Данная льгота предназначена для того, чтобы гарантировать возможность распространения применения оборудования, сырья, комплектующих и запасных частей отечественного, национального производства на таможенной территории Евразийского экономического союза. В современности Всемирная торговая организация усиливает контроль по соблюдению правил, которые она же и устанавливает. Принятые правила Всемирной торговой организации, устанавливающиеся по отношению к режиму преференций в международной торговле между государствами, можно приравнять к следующим положениям. Эти положения имеют категорически принципиальный характер: не осуществляют деятельность по применению таможенно-

тарифных преференций в приграничной торговле продукцией и услугами, иными словами, предлагают свободу странам, которые договорились в рамках применения таможенно-тарифных преференций; предоставляют возможность, которая предполагает под собой использование преференции на невзаимной основе в торговле с развитыми государствами и с экономически наименее развитыми государствами, а также предоставляют право на применение дополнительных льгот в отношении наименее экономически развитых государств; дают возможность по применению таможенно-тарифных преференций в сфере интеграционных группировок, объединений при соблюдении следующих условий: партнёрская торговля, которая устанавливается в рамках таких интеграционных объединений обязана способствовать динамике роста взаимного товарооборота государств-членов, но не вызывать экономические преграды в рамках их торговле с третьими странами; вся торговля государств-членов должна быть охвачена региональными; проводимые мероприятия, осуществляющиеся в сфере интеграционных объединений обязаны быть оглашенными, также информация, содержащая процесс деятельности таких интеграционных группировок и объединений должна быть предоставлена Секретариату Всемирной торговой организации; установлены были не только обозначенные правила, но и сформированы органы по осуществлению контроля в отношении этих правил, помимо этого, были предусмотрены специальные меры в отношении тех, кто пренебрегает этими правилами. Иногда возникают ситуации, когда таможенные органы отказывают в предоставлении тарифных преференций из-за сомнений по поводу подлинности сертификата. Так бывает, если таможенный орган считает, что подписи или печати предоставленного документа не соответствуют установленным образцам. В итоге, уполномоченное лицо принимает решение об отказе в предоставлении преференций участнику внешнеэкономической деятельности. Главной задачей таможенно-тарифной политики Российской Федерации является содействие и финансирование отечественной, национальной экономике на достойном уровне, ориентировка на повышение конкурентоспособности национального производства.

Список литературы:

1. 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности». Справочная правовая система «КонсультантПлюс» - http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_45397/
2. 289-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» Справочная правовая система «КонсультантПлюс» -

http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_304093/

3. Костин А.А. Статья в сборнике материалов Международной научно-практической конференции «Таможенные чтения – 2019. Наука и образование в условиях становления

инновационной экономики». В 3-х томах. Под общей редакцией С.Н. Гамидуллаева. 2019. Издательство: Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии (Санкт-Петербург). С.133-139.

ВЛИЯНИЕ МИНИМАЛЬНОГО РАЗМЕРА ОПЛАТЫ ТРУДА НА ВОСПРОИЗВОДСТВО РАБОЧЕЙ СИЛЫ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ ТРУДА

Кравцевич Сергей Витальевич

*Кандидат экономических наук,
докторант базовой кафедры Тогово-промышленной палаты
РФ «Развитие человеческого капитала» ФГБОУ ВО
«РЭУ им. Г.В. Плеханова»
Россия, +89243736735*

THE IMPACT OF THE MINIMUM WAGE ON THE REPRODUCTION OF THE LABOUR FORCE IN THE RUSSIAN LABOUR MARKET

Sergey Kravtsevich

*candidate of economic Sciences
Doctoral Student of the Basic Department
of the Togovo-Industrial Chamber of the Russian Federation
"Development of Human Capital" of the FSBU "REU G.V. Plekhanova"
Russia, 89243736735*

[DOI: 10.31618/nas.2413-5291.2020.2.59.293](https://doi.org/10.31618/nas.2413-5291.2020.2.59.293)

Аннотация

Применение таких регулирующих механизмов как минимальный размер оплаты труда и прожиточный минимум в отношении воспроизводства рабочей силы требует особого внимания со стороны государства. На российском рынке труда традиционно складывается значительное превосходство среднего уровня заработной платы над прожиточным минимумом и над уровнем минимального размера оплаты труда, что делает данные механизмы не эффективными в регулировании воспроизводственных процессов. Существующий разрыв между средним уровнем заработной платы и минимальным размером оплаты труда обуславливает несовершенную конкуренцию на российском рынке труда. В связи с чем, возникает необходимость в пересмотре подходов в определении минимального размера оплаты труда и прожиточного минимума с целью распространения данных государственных регулирующих механизмов на процессы воспроизводства рабочей силы.

Abstract

The application of regulatory mechanisms such as the minimum wage and the subsistence minimum for the reproduction of the labour force requires special attention from the State. The Russian labour market traditionally has a significant superiority of the average wage level over the living wage and above the minimum wage, which makes these mechanisms not effective in regulating reproductive processes. The existing gap between the average wage and the minimum wage causes imperfect competition in the Russian labour market. This necessitates a review of approaches to the minimum wage and living wage in order to extend these government regulatory mechanisms to labour reproduction processes.

Ключевые слова: несовершенная конкуренция, социально-трудовые отношения, рынок труда, минимальный размер оплаты труда, прожиточный минимум, средняя заработная плата, воспроизводство рабочей силы, конкурентоспособность работников.

Keywords: imperfect competition, social and labour relations, the labour market, the minimum wage, the living wage, the average wage, the reproduction of the labor force, the competitiveness of workers.

Российский рынок труда характеризуется положительной динамикой в соотношении среднемесячной начисленной заработной платы к величине прожиточного минимума. Если в 2000 году данный показатель составил 158 %, то в 2018 году он составил 395 %. При этом отмечается существенное сокращение численности населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума. Так в 2000 году доля такого населения составляла 29 %, а в 2018 году — 12,6 % (см. табл. 1). Анализ динамики показывает

сохранение стабильности роста последних. На протяжении всего периода отмечается ежегодный рост соотношения среднемесячной начисленной заработной платы к величине прожиточного минимума, который в среднем составил 105,4 %, ежегодное сокращение доли населения с денежными доходами ниже прожиточного минимума составляло в среднем 95,9 % (см. рис 1). Таким образом, с начала 2000 года отмечается тенденция к усилению в разрыве между средней заработной платой и прожиточным минимумом.